



RELATIONSHIP MARKETING GROUP

**Epipoli** è l'azienda leader nella creazione di programmi avanzati di Customer Relationship Management, Retail Management e Ricerche di mercato. Focalizzata nel marketing relazionale ha sviluppato modelli di analisi, soluzioni tecnologiche d'avanguardia e registrato brevetti europei che hanno permesso di trasformare l'approccio tradizionale al CRM in una reale piattaforma interattiva di business.

**Per potenziare la struttura commerciale cerca**

**FRANCHISEE – Member of the Epipoli family  
per tutta Italia**

**Con cui definire regolare contratto di franchising per la  
commercializzazione di**

Servizi per le funzioni  
Sales & Marketing  
rif. SM 12

Soluzioni di Loyalty,  
CRM e Direct Marketing  
rif. CRM 15

Sistemi Informativi  
rif. SI 18

**È richiesto fee di affiliazione**

Desideriamo entrare in contatto con candidati di buona cultura che abbiano già svolto attività commerciali o che operino attivamente sul territorio con una propria struttura.

**Il franchisee sarà responsabile dello sviluppo delle attività commerciali e progetterà soluzioni e servizi con il supporto dei business manager Epipoli.**

I candidati idonei parteciperanno ad un corso di formazione organizzato in collaborazione con una prestigiosa business school italiana.

Inviare il Curriculum indicando sulla busta il codice di riferimento a:  
info@epipoli.com

Oppure a Epipoli SPA - Viale Jenner 64 – 20159 Milano - Direzione Risorse Umane

I dati raccolti saranno trattati secondo la normativa vigente in fatto di protezione sul trattamento dei dati personali (DL 196 del 30.06.2003). Preghiamo i candidati di dare per iscritto sul Curriculum il consenso al trattamento dei dati personali.

Gli uffici Epipoli sono ad Atene, Dusseldorf, Londra, Los Angeles, Madrid e Oporto

**www.epipoli.com**